

Instruments, Medical, Horlogerie

Ihre Passion – Ihre Zukunft!

Unsere Mandantin mit Sitz im Grossraum Biel/Bienne-Neuchâtel ist der führende Hersteller von Komponenten aus überharten Materialien wie technische Keramik und synthetischem Saphir. Die starke Position im nationalen und international wachsenden Markt wird durch die klare Unternehmensstrategie, kundenorientiertes Denken und Handeln sowie die an den Mitarbeitenden orientierte Kultur des Unternehmens erreicht. Die Auftragslage ist gut und das Team braucht Verstärkung!

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir den/die zukünftige/n

Gebietsverkaufsleiter/in

Direkt dem Head of Sales unterstellt, übernehmen Sie nach der gezielten Einführung die Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet. Sie beraten bestehende Kunden kompetent, eruiieren sorgfältig deren Bedürfnisse und akquirieren neue Projekte selbstständig. Sie beobachten die Märkte, definieren Schlüsselkunden und erweitern generell durch Ihre pro-aktive Beratung das Tätigkeitsfeld bei bestehenden und neuen Kunden. Mit den internen Fachstellen kommunizieren Sie aktiv und gezielt.

Ihre abgeschlossene technische Ausbildung mit gezielter Weiterbildung sowie ausgewiesener Erfolg im Verkauf von hochpräzisen kundenspezifischen Komponenten (fully customized products) sind die gute Basis. Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, zuverlässige und aktive Vorgehensweise in der Akquisition von Neukunden aus. Sie verfügen über sehr gute Englisch- und Französischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Sprachkenntnisse sind unser Wunsch und Ihr Vorteil. Der Arbeitsort befindet sich in der Region Neuchâtel-Biel-Seeland (ca. 50% Reisebereitschaft).

Für diese neu geschaffene Position wenden wir uns an dynamische, kunden- und lösungsorientierte, kommunikative, unternehmerisch denkende sowie beziehungsstarke Persönlichkeiten (m/w) mit

Erfolg in Akquisition und Verkauf von hochpräzisen «customer defined» Komponenten

Das Unternehmen bietet Ihnen viel Spielraum für Eigeninitiative, ein positives Umfeld und attraktive Anstellungsbedingungen. Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Unterlagen mit Ref. 09007-12. Diese werden mit absoluter Diskretion bearbeitet. Telefonische Auskunft gibt Ihnen Frau Beatrice Sager gerne. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!



• Unternehmensberatung • Selektion von Fach- und Führungskräften • Laufbahnberatung

bfs consulting gmbh

Beatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Bern 6, Tel. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch