

Hôtellerie haut de gamme – Ihre Passion!

Unsere Mandantin ist eine weltweit bekannte Anbieterin von Dienstleistungen und Investitionsgütern für die gehobene Hotellerie. Der Erfolg basiert auf erstklassigen, technischen Produkten, einer breiten, kompetenten Unterstützung der Kunden und einer an den Mitarbeitenden orientierten Kultur.

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir eine/n

Key Account Manager/in West

Nach der gezielten Einführung in Ihr neues Aufgabengebiet übernehmen Sie die Verantwortung für das Verkaufsgebiet der Romandie und Teile der westlichen Deutschschweiz. Sie betreuen bestehende Kunden der gehobenen Hotellerie und erweitern laufend den Kundenkreis pro-aktiv, selbstständig sowie mit Freude. Sie erfassen Kunden- und Marktbedürfnisse, beobachten den Markt und die Mitbewerber, vermitteln Ihr Wissen und werden dabei durch ein kompetentes Team im Innendienst unterstützt.

Sie verfügen über eine Ausbildung in einem Beruf der Hotellerie, Weiterbildung oder solide, erfolgreiche Erfahrung im Verkaufsaussendienst und technisches Flair. Für die interne und externe Kommunikation sind sehr gute Kenntnisse der deutschen und französischen Sprache in Wort und Schrift zwingend notwendig. Die Reisebereitschaft in Ihrem Verkaufsgebiet beträgt rund 80%.

Gutes Auftreten und hervorragende Umgangsformen, Kommunikationsfähigkeit, Vertrauenswürdigkeit und Loyalität sind wichtig.

Für diese vielseitige Position wenden wir uns an strukturiert arbeitende sowie belastbare Persönlichkeiten (m/w) mit

Ausbildung und Verkaufserfahrung in der Hotellerie

Es erwartet Sie ein positives Arbeitsumfeld mit Spielraum für Eigeninitiative, flacher Hierarchie und attraktiven Anstellungsbedingungen. Interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ref. 06008-32. Diese werden selbstverständlich mit absoluter Diskretion bearbeitet. Telefonische Auskunft gibt Ihnen Frau Beatrice Sager gerne. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!



• Unternehmensberatung • Selektion von Fach- und Führungskräften • Laufbahnberatung

bfs consulting gmbh

Beatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Bern 6, Tel. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch