

Ultraharte Materialien & Keramik – Ihre Zukunft – Ihre Passion!

Unsere Mandantin mit Sitz im Grossraum Biel/Bienne-Neuchâtel ist der führende Hersteller von Komponenten aus überharten Materialien wie technische Keramik und synthetischem Saphir. Die starke Position im nationalen und internationalen Markt wird durch die klare Unternehmensstrategie, kundenorientiertes Denken und Handeln sowie die an den Mitarbeitenden orientierte Kultur des Unternehmens erreicht.

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir den/die

Gebietsverkaufsleiter/in Nordamerika

Direkt dem Verkaufsdirektor unterstellt, übernehmen Sie nach der gezielten Einführung die Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet Nordamerika sowie weitere englischsprachige Länder. Für den Aus- und Aufbau des Marktes akquirieren Sie selbstständig neue Kunden mit Fokus MedTech sowie Life Sciences und beraten bestehende Kunden kompetent. Sie beobachten die Märkte, definieren Schlüsselkunden und erweitern generell durch Ihre pro-aktive Beratung das Kundennetz. Mit den internen Fachstellen kommunizieren Sie aktiv und gezielt. Ihr Arbeitsplatz befindet sich in der Region Neuchâtel. Ihre Reisebereitschaft nach Nordamerika ist zwingend notwendig.

Hohes technisches Verständnis, idealerweise mit höherer Weiterbildung in Richtung Marketing und Verkauf sowie ausgewiesener Erfolg im Verkauf von hochpräzisen kundenspezifischen Lösungen (Projektverkauf) sind die gute Basis. Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, zuverlässige und aktive Vorgehensweise in der Akquisition von Neukunden aus. Sie sind verhandlungssicher in Englisch (Wort und Schrift) und kommunizieren problemlos in Deutsch sowie Französisch.

Für diese interessante Position wenden wir uns an dynamische, kunden- und lösungsorientierte, kommunikative, unternehmerisch denkende sowie beziehungsstarke Persönlichkeiten (m/w) mit

Erfolg in Akquisition und Verkauf von technischen Lösungen und/oder hochpräzisen Komponenten

Das Unternehmen bietet Ihnen viel Spielraum für Eigeninitiative, ein positives Umfeld und attraktive Anstellungsbedingungen. Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Unterlagen mit Ref. 06002-14 M8. Diese werden mit absoluter Diskretion bearbeitet. Telefonische Auskunft gibt Ihnen Frau Beatrice Sager gerne. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!



• Unternehmensberatung • Selektion von Fach- und Führungskräften • Laufbahnberatung

bfs consulting gmbh

Beatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Bern 6, Tel. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch